



Estéčko

zpravodaj společnosti ST Consult





Slovo ředitele

Vážené kolegyně a kolegové, vážení obchodní partneři, dovoluji vám v úvodu poděkovat za spolupráci v uplynulém roce a do roku 2012 vám popřál pevné zdraví, mnoho štěstí a obchodních i osobních úspěchů.

Období vánočních svátků i celý rok 2011 je již za námi (a mnozí jste již začali naplňovat svá novoroční předsevzetí :-)). Pojdme se ještě společně ohlédnout za tím, co se od září do prosince událo v naší společnosti.

Jako každý rok byl i letos začátek září spojen s oslavou výročí založení společnosti. Volba pro oslavu sedmého výročí padla na hrad Buchlov. Účast byla výhradně v dobových kostýmech. Soudě podle ohlasů našich spolupracovníků a obchodních partnerů, kterých se zúčastnilo více než 100, to byla oslava velmi vydařená. Mnozí si pak návštěvu historické památky zopakovali – šlo však o pomoc při záchraně historické tvrze v Kurovicích a podmínkou účasti bylo tentokrát oblečení pracovní... I tato akce splnila svůj cíl.

V oblasti vzdělávání pokračovaly certifikace z dalších odborných znalostí a dovedností. Pokračovali jsme v nastoleném trendu vytváření pozic specialistů. Na podzim a v závěru roku jsme díky historicky nejnižším sazbám hypoték a úvěrů na bydlení vůbec velmi ocenili, že již máme úvěrové centrum a specialisty na tuto problematiku. Od listopadu jsme pak rozšířili náš tým o specialistu na pojištění podnikatelských a průmyslových rizik a také podnikatelům a firmám nyní umíme nabídnout kompletní portfolio služeb.

Spustili jsme nové webové stránky jak pro klienty, tak pro spolupracovníky, připravili novou finanční analýzu a elektronický finanční plán, rozběhl se také projekt Finanční liga. Začátkem roku připravujeme otevření několika nových kanceláří.

Velký posun se podařil v oblasti IT, kde jsme dokončili přechod na nový systém správy a evidence smluv a přínosy již všichni vidíme v každodenní práci (rychlé načítání sestav od partnerů znamená téměř on-line informace o smlouvách, provizích apod.). Díky tomuto kroku také nyní obě partnerské společnosti – ST Consult a ALFA Finance – sjednotily své databázové systémy.

Nejlepší pracovníci si za odměnu za své výborné výsledky užili termální lázně a poznali krásy Maďarska včetně vyhlášené maďarské kuchyně. Již v tomto měsíci se pak ti, kteří splnili podmínky, mohou těšit na lyžování v rakouských Alpách a v plném proudu je také nová soutěž o Barcelonu.

Podrobnější informace o tom, co se událo a na co se chceme v letošním roce zaměřit nejvíce, si přečtete uvnitř Estéčka a budeme o tom hovořit také na naší novoroční konferenci.

Závěrem mi dovoluji, abych vám všem poděkoval za dosažené výborné výsledky v roce 2011 a váš aktivní a pozitivní přístup. Těším se na setkání s vámi ať již na konferenci nebo i jinde.

Ing. Michal Štverák
jednatel společnosti



Buchlov 2011



strana č. 3

Úvěrová centra



strana č. 8

Plány na rok 2012



strana č. 11

ST Consult slavil sedmé narozeniny



Kdo přišel v sobotu 10. září v odpoledních hodinách na hrad Buchlov, musel si připadat jako v době před několika staletími.

U hradní brány ho totiž vítali zbrojnoši, na druhém nádvoří se musel zastavit s hradními pány a připít si s nimi za zvuku dobové hudby z vítací číše. Všude kolem po nádvoří se pohybovala spousta lidí v kostýmech zasahujících stylem do období od gotiky až po rokoko. Pokud byste se domnívali, že jste v centru natáčení nějakého nového historického filmu či seriálu, tak by byla tato vaše domněnka mylná. Ne, nebyli to ani herci a ani filmaři, ale

spolupracovníci a obchodní partneři společnosti ST Consult, která se rozhodla oslavit netradiční formou na Buchlově svoje sedmé narozeniny. Ty byly tentokrát pojaty v duchu výletu do dob minulých. Oblečení odpovídal nejen program, ale i občerstvení celé akce, kdy byla pro účastníky připravena pečená kuřata, ryby, různé druhy kaší, grilované seje, medovina a další pokrmy typické pro danou dobu.

A jak celá oslava proběhla? Po krátkém přivítání vedením společnosti v osobě knížete Jaroslava, Michala a kněžny Olinky se za řinčení zbraní objevila na scéně skupina historického šermu Revertar, která předvedla ve dvou vstupech svoje šermířské a rytířské dovednosti. Zájemci si dokonce mohli prohlédnout i jejich táborové ležení. O hudební vložku programu se po celé odpoledne a večer postarala skupina hudebníků Rabussa, kteří hráli písně evokující dobu rytířských turnajů a bujarých pitek. O tom, že život ve středověku nebyl lehký, se mohli přesvědčit i naši

spolupracovníci během programu nazvaného „Právo útrpné aneb Jak se mučilo ve středověku“. Některé scénky a ukázky byly věrohodné do té míry, že mnohým přihlížejícím šel mráz po zádech. Vedle dobových vystoupení se v programu objevilo také vyhodnocení několika soutěží, které pro své spolupracovníky a klienty uspořádala firma ST Consult, a též proběhlo stylové povýšení několika konzultantů pasováním rytířským mečem. Pozornost přítomných byla upřena zvláště na finálové losování soutěže Pojisti a vyhraj (www.pojistiavyhraj.cz), kdy byly ve hře ceny v podobě zájezdu do zahraničí, LCD televize, fotoaparátu či telefonů. Celkem se rozdalo během





večera (losována i tombola) cen za více než 130 000 Kč. Závěr akce pak byl ve znamení noční prohlídky hradu se scénkami a skvělé ohňové show v podání skupiny Novus Origo.

Výlet do historie se velmi povedl, jak o tom svědčí i fakt, že poslední dobyvatelé byli odrazeni od hradeb až nad ránem.

A jak se celá akce líbila účastníkům? Některým z nich jsme položili dvě záludné otázky:

- 1) Byl Buchlov dobrá voba pro oslavu firemních narozenin?
- 2) Co vás nejvíce potěšilo a zaujalo během oslavy?



Ocenění byli mušketýři, šlechtici, měšťani i kat

Radim Ovsík

1) Uspořádat výroční oslavu na hradě Buchlov byla dobrá volba a skvělý zážitek. Byl jsem velmi rád, že jsem byl na tuto akci od vedení firmy pozvaný a mohl se toho zúčastnit. Toto místo překvapilo i moji kamarádku, která mi dělala garde, při mém pozvání na narozeninovou oslavu téměř „valila oči“ a prvně nevěřila, že jsme si jako firma zamluvili hrad Buchlov. Takže skvělá volba.

2) Z celé akce jsem měl dobrý pocit, nesla se v rodinném duchu a celý program byl velmi pestrý. Ani nevím, co mě nejvíce potěšilo a zaujalo. Jídla i pití bylo dost, všichni se skvěle bavili a i závěrečná diskotéková „pařba“ měla svoje kouzlo.

Ivana Jelonková

1) Dobrá je za tři, myslím si, že to byla naprosto famózní akce, nejlepší, kterou jsem doposud zažila.

2) Celý program byl propracovaný do nejmenšího detailu, od přivítání až po rozloučení. Šerm, ukázky dobových tanců, noční prohlídka hradu společně s ochutnávkou vína od pana Balíčka byla výtečná.

Dalibor Kočí

1) Hrad Buchlov byla, jak určitě všichni uznají, nejlepší volba pro uspořádání akce k tak významné příležitosti, jakou je oslava výročí založení firmy.

2) Už na první pohled nešlo přehlédnout při příjezdu, že na hradě Buchlově se koná něco velkého. Při příjezdu jsem byl osobně (a nejen já) ohromen vyvěšenými firemními vlajkami v hradních oknech. Luxusní výzdoba, která udělala firmě úžasnou reklamu! Z celé akce mám velmi dobrý dojem. Skvělý program, vynikající raut a vína do sytosti tak, jak se na takovou akci sluší. Bylo mi ctí účastnit se této velkolepé akce.



Panstvo z Plzně



Velkou pozornost budil dort v podobě hradu Buchlova

Aleš Menšík (ALFA Finance)

1) Budu upřímný. Když jsem slyšel, že budu muset přijet někam v historickém kostýmu, tak jsem moc odvázaný nebyl. Při pohledu na množství lidí v kostýmech jsem však názor přehodnotil, akce byla výborná. Velmi pozitivně mě překvapila – dobrý nápad!

2) Chardonnay zlatá medaile, zbytkový cukr 24. :-)

Monika Kubinová

1) Oslava firemních narozenin na Buchlově byla nejlepší volbou za celou dobu existence firmy, kterou jsem zažila. Úplně jsem si užívala dobového kostýmu, který jsem měla :-), pohled na kolegy oblečené v historických kostýmech, které denně vídám v oblecích, byl také úžasný. Obzvlášť ženám šaty velmi slušely. Prostě volba hradu byla dokonalá!

2) Během oslavy bylo víc věcí, které byly skvělé. Ohňová show, šerm a pro mě opět hádejte co? No přece jídlo. :-)

Petr Votápek (ALFA Finance)

1) Buchlov – výborná volba... A toto prostředí s povinností přijít v dobovém kostýmu dalo celé akci úplně jiný rozměr. Bylo fakt úžasné, jak zodpovědně k tomu všichni přistoupili.

2) Velmi pěkný byl celý program včetně noční prohlídky hradu, dále raut, prase a ochutnávka vín. Pokud bych měl vyzdvihnout jednu věc, asi by to byla dobová hudba, která tam sedla jako hrnec na pr... Podle mě to byla ta třešnička na dortu.

Miloš Kundera

1) Myslím si, že hrad Buchlov byla skvělá volba pro uspořádání takové akce, jakou jsou narozeniny společnosti ST Consult.

2) Mne osobně nejvíce zaujala uvolněná atmosféra v dobových kostýmech v krásném prostředí a tombola.



Ohňová show byla naprosto skvělá



Pilo se a hodovalo až do pozdních nočních hodin



A došlo i na mučení a pobyt v kládě



Dobová hudba Rabussa



Pestrost kostýmů účastníků oslavy byla široká...



Maďarsko 2011

V polovině září se pět nejlepších manažerů a osm konzultantů společnosti ST Consult vydalo na několikadenní výlet do Maďarska.

Dovolená to byla velmi rozmanitá. Musím říci, že jsme se ani na chvíli nenudili. Oproti výběru dovolených v minulosti bylo Maďarsko dost odlišné, a to především v tom, že výlet byl hodně poznávací, což mi vůbec nevadilo.

A na co budu vzpomínat? Především to byl vynikající hotel v Hevizu, spousta nejrůznějších výletů, maďarská kuchyně (vynikající halušky a guláš), to byly všechno zážitky, na které v budoucnu ráda zavzpomínám. Jeden výlet mi ale obzvlášť utkvěl v mysli. Byl to výlet, při kterém jsme měli možnost ochutnat místní vína. Jeden den nás nabrali do jeepu a vyvezli nás na krásnou vyhlídku do vinice, kde jsme pod altánkem plných hroznů ochutnávali místní vína. Já jsem dostala za úkol (s kolegou Milošem Kunderou) nasát do košťýře červené víno. Tyto košťýře měly opravdu netradiční tvary. Miloš trochu zklamal, protože málo „sál“, a tak přebral košťýř Honza Kadlček, který na jeden dech nasál krásný „dámský“ košťýř. Mně osobně se povedlo nasát košťýř skoro plný, a tak jsem mohla nalévat nedočkavým kolegům.

Neméně zajímavým zážitkem byl také relax v termálních lázních, kde voda dosahovala až 32 stupňů (měla příznivé účinky na klouby), a saunový svět, v němž zažili skvělý zážitek moji kolegové. Ti totiž v sauně narazili na „profíka“ v saunování, jenž si je v sauně podržel trošku déle, než jsou zvyklí. Výsledkem jeho aktivity pak bylo to, že někteří z nich ani nedošli na večeři a museli to rozdýchávat v posteli. Poprvé jsem zažila i buvolí farmu, kde jsme si prohlíželi buvoly v bezprostřední blízkosti. Pak jsem si na jednom takovém výborně pochutnala – buvolí steak se švestkovou omáčkou byl opravdu vynikající. Toto je jen krátký výčet některých našich zážitků, které jsme mohli díky firmě ST Consult a vlastní pracovitosti zažít.

Monika Kubinová



Focení u živé sochy



Maďarské jídlo bylo jedinečné



I takhle se dá degustovat víno



Maďarský parlament



Účastníci zájezdu

Zachránili jsme tvrz v Kurovicích



V sobotu 29. října se uskutečnila na tvrzi v Kurovicích jedinečná akce, jejímž cílem bylo pomoci při záchraně této historické památky.

Celá akce vznikla na popud majitele tvrze pana Martina Maliny, který oslovil společnost ST Consult s návrhem zapojení se do prací spojených s obnovou tvrze. Vedení společnosti ST Consult s návrhem souhlasilo, a tak se část pracovníků firmy, tentokrát oděná ne do obleků a kostýmků, ale do montérek a pracovního oblečení, sešla na tvrzi v Kurovicích (u Tlumačova). Sraz byl stanoven na 9:00 hod. Po příjezdu na tvrz se nás ujal pan majitel, který všechny přítomné provedl tvrzí a seznámil je s její historií. Pak už se šlo do práce. Ženská část přítomných dostala za úkol vyhrabat listí v okolí tvrze a přesadit živý plot. Tento úkol během dne bez problémů splnila. Pohled mužské části osazenstva pak směřoval na hromadu pytlů, kterých mělo být dle odhadu majitele tvrze 1100 ks a každý z nich měl vážit kolem 20 kg. Hromada dávala tušit, že jde do tuhého. V okamžiku, kdy nám byla vysvětlena trasa celého pochodu do nejvyššího patra tvrze, ztuhl některým z nás úsměv. Prvních 100 pytlů šlo těžce (celkem jsme měli vynesit do třetího patra 500



Nádherné počasí, skvělá parta lidí, výborné jídlo - co víc si přát...

pytlů), pak jsme se však dostali do tempa a stanovený cíl jsme splnili. Jako odměna za skvělou práci nás čekal k obědu vynikající guláš a grilované steaky. Posílení jídlem a úspěchy jsme vynosili ještě dalších 250 pytlů do prvního patra a mírně unaveni jsme celou akci kolem 16 hod. ukončili. Majitel tvrze byl s pomocí všech přítomných nadmíru spokojen a v duchu již plánoval termín další společné akce... Díky slunečnému počasí, skvělé partě lidí a romantickému prostředí máme



Tak tato hromada pytlů čekala jen na nás...

všichni určitě spoustu skvělých zážitků. A navíc jsme mohli jako firma přispět k záchraně zajímavé historické památky, jejíž kořeny sahají až do 13. století.

Jak hodnotíte den strávený na tvrzi v Kurovicích?

Pavel Leško

Akce na tvrzi v Kurovicích se dle mého názoru velmi vydařila. Akce byla špičkově zorganizována, hlavně po stránce občerstvení. Jestliže bych měl mluvit za sebe, tak cíl akce, poznat se lépe s kolegy i trochu v jiném duchu, se mi splnil. Mohu všem vřele doporučit, na další akci se určitě znovu přihlásím.

Miloš Kundera

Den strávený v Kurovicích hodnotím jako příjemně strávený den, ve kterém vše klaplo – hezké počasí, příjemní lidé, dobré jídlo a místo protkané historií. Jsem zvědav, jak bude rekonstrukce památky rychle pokračovat, a určitě bude na místě se do Kurovic letos znovu podívat.



Ti lepší nosili i tři pytle najednou (cca 60 kg)

Radek Blažek

Vyjít asi 3500 schodů s dvacetikilovým pytlím na rameni... Nikdy bych nevěřil, že i tohle se dá zažít s finančně poradenskou společností. :-) I když to bylo fyzicky náročné, jsem rád, že jsem se této akci mohl zúčastnit. Spojili jsme příjemné s užitečným: protáhli svaly, které při naší práci trochu zahálají (hlavně ty od pasu dolů), a pomohli jsme při rekonstrukci velmi zajímavé historické budovy. Rád se do Kurovic podívám i v tomto roce a přiložím opět ruku k dílu.

Petr Šedivý

Pokud bych měl tedy celou akci s odstupem času shrnout, byla to jedinečná akce, která se vydařila jak z pohledu počasí, tak z pohledu party lidí, kteří si užili zase jeden odlišný den v perfektní atmosféře a v pohodě. Je pravda, že jsem si trochu máknul (přece jen už na to nejsem zvyklý), přesto hodnotím celou akci i s rodinou, která byla na tvrzi se mnou, jako velmi zdařilou, a pokud budu moci, opět se dalších akcí pořádaných ST Consult zúčastním.



Stav těsně před koncem akce



ST Consult má nová úvěrová centra

V polovině října 2011 bylo v Uherském Hradišti a koncem měsíce také v Ostravě otevřeno nové úvěrové centrum.

Důvodem vzniku nového specializovaného pracoviště, jakým úvěrové centrum bezesporu je, byl dle slov výkonného ředitele ST Consult pana ing. Jaroslava Trávníčka velký zájem klientů o vyřízení úvěrů a hypoték. Jednatel společnosti ST Consult pan ing. Michal Štverák k tomu dodává, že důvodem vzniku center byla i potřeba řešit požadavky klientů na té nejvyšší úrovni. „Dnešní doba si žádá vyšší odbornost, úzká specializace je vyžadována zvláště v oblasti, jako jsou finance. Ten, kdo se zaměří na určitou oblast, má vždy oproti konkurenci výhodu,“ konstatuje Štverák. Vedoucím úvěrového centra v Uh, Hradišti byl jmenován pan Milan Bernatík, úvěrové centrum v Ostravě povede paní ing. Lenka Šáchová. Na náplň úvěrového centra, jeho plány a vize jsme se zptali obou v následujícím rozhovoru.

Dobry den, můžete se stručně představit?



„Mé jméno je Milan Bernatík, pocházím z Březolup a v oblasti financí

jsem se začal pohybovat v podstatě od počátku mého podnikání, které započalo brzy po umožnění podnikání u nás v roce 1991. I když to zpočátku nebyla práce s penězi a ani finanční oblast, domnívám se, že podnikání změnilo můj přístup i pohled na to, jak s finančními prostředky naložit. Tehdy to byly jen vlastní a myslím si, že vcelku i velkým úsilím vydělané peníze. Po zkušenostech v obchodní činnosti to nebylo daleko k finančnímu poradenství, když jsem začal pracovat v jedné makléřské společnosti. Do společnosti ST Consult jsem pak nastoupil brzy po jejím založení.“ (ST Consult byl založen v srpnu 2004 – pozn. redakce.)



„Jmenuji se Lenka Šáchová, jsem z Ostravy a ve světě financí se pohybuji již od dob studií na VŠB-TU ekonomické fakulty. Po škole jsem pracovala pět let v jedné makléřské společnosti, kde jsem se podílela na vytvoření oddělení zaměstnaneckých programů a osobního pojištění. Organizovala jsem výběrová řízení na zaměstnanecké programy pro klienty firmy a také tyto programy realizovala (např. CIDEM Hranice, a. s., Kofola, a. s., Austin Detonator, s. r. o., ENERGETIKA Třinec, a. s. a mnoho dalších). Během mateřské dovolené jsem pak

nastoupila na pozici hypotečního poradce a zástupce ředitele v mBank, pobočka Ostrava. Tímto činem se mi splnil můj sen, věnovat se bankovním úvěrům. Jelikož celoživotně dávám přednost nezávislému poradenství s možností výběru nejvýhodnější varianty pro klienta, rozhodla jsem se využít nabídky spolupráce se společností ST Consult, s. r. o. V těchto dnech to bude již rok, co začala naše vzájemná spolupráce, která obohatila určitě mne, doufám, že i firmu a hlavně naše klienty.“

Pokud za vámi přijdu jako klient, co všechno mi může úvěrové centrum nabídnout?

M. Bernatík: „Úvěrové centrum může nabídnout klientům celou řadu výhod. Já osobně považuji za velmi důležitý individuální přístup ke každému klientovi. Každému navrhneme individuální řešení a na základě prvotních vstupních informací jsme schopni ihned vybrat nejvýhodnější banku (spolupracujeme se čtyřmi stavebními spořitelny a sedmi bankami). Díky individuálnímu přístupu a znalosti širokého portfolia produktů jsme schopni vyřešit i mnohdy na první pohled neřešitelné problémy kombinací produktů různých společností tak, že uspokojí každého klienta. Umíme také do řešení vhodně zakomponovat nejrůznější státní dotace, které jsou např. určené mladým manželům, a tím pádem můžeme klientovi ušetřit i několik tisíc korun měsíčně. Navíc jsme schopni pro klienta ještě vyjednat u bank lepší podmínky a slevy, takže klient vyřízením úvěru přes úvěrové centrum značně ušetří. Díky centru získá určitě lepší podmínky, než když půjde do banky sám a začne s nimi vyjednávat osobně. Tím, že klienti nemusí obcházet všechny finanční

instituce a absolvovat zdlouhavá jednání, ušetří i spoustu času. Vezmeme klienta tak říkajíc za ruku a provedeme ho celým procesem. Ten pak nemusí řešit žádnou byrokracii spojenou s vyřizováním úvěrů, což pro některé lidi může být nepřekonatelný problém. Samozřejmě je časová flexibilita pracovníků centra. Ti jsou bez problémů schopni se klientům časově přizpůsobit a sejít se s klientem jak v dopoledních, tak i v odpoledních či večerních hodinách. V bankách už se s vámi většinou po 16:00 hod. nikdo nebaví, protože se blíží konec pracovní doby.“

L. Šachová: „Dle mého názoru je velmi důležitá také naše zkušenost a praxe s vyřizováním úvěrů. Já osobně se pohybuji v oblasti poskytování úvěrů již tři roky a pan Bernatík déle než patnáct let. Navíc oblast úvěrů se neustále mění a změny jsou zde na denním pořádku, takže kdo v tom nedělá pravidelně, může mít při výběru vhodného produktu hodně svázané ruce. Tím, že se v dané problematice pohybuje tak říkajíc každodenně a máme značné zkušenosti, dáváme klientovi jistotu, že mu zajistíme ty nejlepší podmínky.“

Klienty určitě bude zajímat, zda za vaše služby bude muset něco platit...

L. Šachová: „Tyto služby jsou samozřejmě zdarma. Bezplatný je i servis po uzavření úvěrové smlouvy. Pokud vám např. banka pošle nevýhodný návrh (navýšení úrokové sazby) před ukončením fixace (tzv. přefinancování), jsme schopni vám s tímto problémem bezplatně pomoci. Díky tomu získáte jistotu, že v případě nabídky nevýhodných podmínek od banky, kde máte sjednaný úvěr, neproděláte zbytečně peníze.“

Jak může pomoci úvěrové centrum samotným konzultantům a manažerům společnosti ST Consult?

M. Bernatík: „Jedním z důvodů, proč centra vznikla, byla potřeba řešit s klienty jednotlivé úvěrové smlouvy na co nejvyšší odborné úrovni. To je samozřejmě možné jen tehdy, pokud se člověk zaměří na určitou oblast. Nelze být specialista na všechny oblasti, např. povinné ručení, majetek, životní pojištění, úvěry apod. Protože úvěry jsou složitější na vyřizování než třeba povinné ručení a majetek, je naším úkolem pomáhat ostatním konzultantům a manažerům při jejich vyřizování a tím jim ušetřit spoustu času a dát jim tak možnost se věnovat tomu, co umí. Pokud totiž děláte úvěr jednou za tři měsíce či půlrok, nemáte moc šancí se rychle zorientovat v akčních nabídkách jednotlivých bank a ve všech změnách. Pak je samozřejmě lepší, když vyřízení úvěru svěříte nám v úvěrovém centru. Navíc za předání kontaktu na klienta dostane konzultant provizi, přičemž se byrokracií spojenou s vyřízením úvěru nemusí vůbec zabývat.“

L. Šachová: „Důležité také je, že pokud se na nás konzultanti budou více a více obracet a objem úvěrů se ještě zvedne, budeme mít samozřejmě mnohem lepší podmínky od jednotlivých bank. Ve finále na tom vydělají jak konzultanti, tak samozřejmě i většími slevami klienti.“

Jak hodnotíte dosavadní fungování úvěrového centra?

Některých konzultantů společnosti jsme se zeptali, jak vnímají vytvoření nového úvěrového centra. Zde jsou jejich odpovědi.

Dalibor Kočí

Při oznámení, že budeme v rámci firmy otevírat nové úvěrové centrum, mně osobně přišla úleva na duši. Možnost využít specialistů v této oblasti mi usnadnila vlastní práci a otevřela cestu pro řešení potřeb klientů v oblasti úvěrů k rukám nejpopovolanějším. Má vlastní zkušenost mě přesvědčila a vypovídá o kvalitách služeb těchto našich specialistů. Navíc oznámení klientovi, že pro zpracování jeho požadavků využiji služeb našich úvěrových specialistů, zvedá v jeho očích známku společnosti ST Consult, a to s vědomím, že o něj bude kvalitně postaráno.

Lukáš Maňas

Za sebe mohu říci, že to byl velmi dobrý nápad, že něco takového v naší společnosti funguje. Já sám mám velmi dobré zkušenosti se službami, které úvěrové centrum nabízí. Pan Bernatík je odborník na svém místě, problematice hodně rozumí a ochotně poradí. Rozhodně to má pro naši společnost velký prospěch a pro nás konzultanty taktéž. Díky centru můžeme ušetřit spoustu času a vyvarovat se problémů. Upřímně si myslím, že by možná nebyl špatný nápad, kdyby k panu Bernatíkovi přibyla časem nějaká pomocná ruka, protože těch požadavků na zpracování úvěru bude stále přibývat. Takže držím palce, ať to všechno dobře funguje!

M. Bernatík: „Pokud bych měl hodnotit fungování úvěrového centra, tak si myslím, že plní smysl, pro který bylo centrum založeno. Jednak se domnívám, že objem poskytnutých i rozpracovaných úvěrů se zvedá, a také registruji stoupající množství dotazů ze strany poradců, kteří si chtějí úvěry řešit samostatně.“

L. Šachová: „Z ohlasu kolegů a klientů si myslím, že zřídít úvěrové centrum byl dobrý počin. Počet úvěrů a jejich objemy se na pobočce v Ostravě několikanásobně zvýšil. Kolegové mají jistotu konzultace, kdykoli potřebují, proto i oni se cítí jistější při realizaci úvěrových případů. Vidím i rozvoj v rámci oblasti firemních úvěrů, kterým se úvěrové centrum v Ostravě také věnuje. Do budoucna mám v plánu dodělat metodiku k hypotečním úvěrům, která bude přínosem všem konzultantům ve společnosti.“

Děkuji za rozhovor

Kontakt:

Úvěrové centrum ST Consult
Menclovice 600, 686 01 Uherské Hradiště

Úvěrové centrum ST Consult
Přívovská 22, 702 00 Ostrava

e-mail: uverovecentrum@stconsult.cz
tel.: 775 739 001



Ing. Radomír Lištvan specialista pojištění průmyslu

Od listopadu 2011 rozšířil řady specialistů společnosti ST Consult také pan ing. Radomír Lištvan, který nastoupil na pozici specialisty pojištění průmyslu. Na náplň jeho práce, jeho vize a předsevzetí pro rok 2012 jsme se ho zeptali v následujícím rozhovoru.



Můžete se našim čtenářům stručně představit?

„Jmenuji se Radomír Lištvan, je mi 36 let, jsem ženatý a mám dva syny – starší teď bude slavit třetí narozeniny a mladší má tři měsíce. Bydlíme v rodinném domku ve Frýdku-Místku. Ve volném čase se snažím být hlavně s rodinou, jinak rád cestuji a sportuji, především mám rád lyžování. Pokud se týká vzdělání, tak po střední průmyslové škole hutní jsem absolvoval Ekonomickou fakultu VŠB-TU Ostrava, kde jsem si ke studiu vybral obor Podnikatelství a management.“

Jak dlouhou působíte v sektoru financí?

„V sektoru financí se pohybuji již od studia na vysoké škole, kdy jsem jistý čas pracoval pro jednu větší makléřskou společnost. Zhruba od poloviny roku 2001 jsem pak nastoupil do Allianz pojišťovny na pozici firemního poradce. V září loňského roku jsem byl osloven panem ing. Michalem Štverákem, který za mnou přišel s projektem vytvoření specialisty firemního pojištění ve společnosti ST Consult. Vize se mi líbila, a tak jsme se dohodli na vzájemné spolupráci. Od listopadu tak mohu pomáhat sjednávat firemní pojištění klientům společnosti ST Consult.“

Na vizitce máte uvedenu pozici specialista pojištění průmyslu. Můžete nám přiblížit, jaká je vaše náplň práce a co všechno můžete nabídnout klientům?

„Mojí hlavní náplní práce je zpracovávat poptávky od konzultantů a zajišťovat vypracování nabídek od jednotlivých pojistitelů. Neméně důležitou součástí mé práce je vyhodnocování těchto nabídek, a to nejen podle ceny, ale hlavně podle konkrétních potřeb klienta, protože tento sektor je velmi specifický svým rozsahem i rozmanitostí, co vše naši klienti potřebují mít pojištěním pokryto. Mnohdy není posouzení nabídek opravdu jednoduché.“

Jak můžete pomoci konzultantům a manažerům společnosti ST Consult, s čím se na vás mohou obracet?

„Řekl bych to jednoduše, jelikož jsem de facto na stejné pozici působil v Allianz pojišťovně, tak se na mě obraceli teď už bývalí kolegové se vším,

co souviselo s pojištěním firemního majetku, odpovědností podnikatelů, pojištěním strojů a elektroniky, pojištěním nákladů na vozidlech, pojištěním odpovědnosti dopravců atd. Společně s vedením společnosti ST Consult a IT oddělením chceme na KLIKU vybudovat průmyslové centrum (systémově něco obdobného, jako je na KLIKU úvěrové centrum), kde by mohli všichni kolegové evidovat své klienty v oblasti firemní klientely a i potenciální klienty. Pomocí této aplikace poté bude možné spravovat a evidovat veškeré obchodní případy.“

Kde a kdy vás mohou klienti či konzultanti zastihnout?

„Přestože sídlím v Ostravě, tak budu pravidelně jednou za týden přijíždět i do Uherského Hradiště. Přesné termíny konzultací jsou vyvěšeny na KLIKU, popřípadě na KLIKU najdete na mne i telefon či e-mail. Není potom nic jednoduššího než si dohodnout individuální schůzku či poslat dotaz na můj firemní e-mail.“

Jaké máte pracovní předsevzetí pro rok 2012?

„Mým hlavním cílem je především spokojenost našich klientů s pojistným rozsahem, který si platí. To znamená zajistit našim klientům, aby měli, jak se říká, „za málo peněz hodně muziky“. Chystám se také v roce 2012 vypracovat metodiku pro segment průmyslového pojištění, kterou následně proškolím své kolegy, aby se nám podařil nárůst námi spravovaného kmene v tomto segmentu.“

Děkuji za rozhovor

Kontakt:

e-mail: radomir.listvan@stconsult.cz
tel.: +420 734 875 478

Plány na rok 2012 - anketa

Konec roku je za námi, spousta z nás si dala nejrůznější předsevzetí a v mysli má spoustu plánů na rok 2012. Jak vypadají tyto plány a cíle pro rok 2012, jsme se zeptali některých našich spolupracovníků a členů vedení firmy v následující anketě.

Jaké jsou vaše plány na rok 2012? Čeho chcete v příštím roce dosáhnout?

Ing. Michal Štverák



Událost, která bude trhem a našimi obchodními partnery vnímána v letošním roce určitě nejvíce, bude vznik nové akciové společnosti.

Společnosti, která zastřeší dosavadní partnery – ST Consult a ALFA Finance. V roce 2012 bude probíhat další integrace silných stránek a know-how obou společností – nově ve skupině již s celorepublikovou působností. V tomto roce chceme dále zdokonalovat náš elektronický osobní finanční plán, který je dnes konkurenční výhodou a vysokou přidanou hodnotou pro naše klienty. Stále se nacházíme v období historicky nejnižších úrokových sazeb u úvěrů pro bydlení (pro naše klienty např. stále umíme sazby pod 3 % p. a. při fixaci na 5 let). Na oblast financování bydlení se letos více zaměříme – naši šikovní úvěroví specialisté nám pomohou připravit ty nejlepší podmínky pro naše klienty. V listopadu jsme přijali zkušeného profesionála na pozici specialisty pro pojištění průmyslu a podnikatelů a tím jsme zkompletovali rozsah služeb pro firmy, obce a podnikatele – to je další z oblastí, která dostane větší prioritu. Více se zaměříme také na oblast investic a stále aktuálnějšími tématem ve

společnosti i v rámci našeho finančního plánování je zajištění kvalitní životní úrovně v období penze. Po tom, co jsme s rodinou v prosinci úspěšně zkolaudovali dům, se chci nyní ještě více věnovat novým firemním prostorům. Ty nám ve spojitosti s novou kariérou u společnosti, kterou jsme představili na podzim, umožní její ještě dynamičtější rozvoj.

Radek Blažek



Plány na rok 2012 jsou velkolepé a je jich docela dost. Co se pracovní roviny týče, jsou to zejména: nová pobočka, dosažení

manažerského postu, rozšíření obchodní skupiny, orientace na firemní klientelu, další vzdělávání. A v průběhu roku určitě přijdou další a další výzvy a nápady. Chci maximálně podpořit své finanční konzultanty v jejich dalším rozvoji tak, aby dál dělali svoji práci stejně kvalitně jako doposud a hlavně s úsměvem na tváři.

Vladimír Škrabal



Není to jednoduchá odpověď, neboť pracovat s lidským potenciálem je horší než napláňovat sériovou výrobu daného stroje a

jeho kapacity. Nicméně jsem realista a můj cíl je jasný – psát měsíčně 6 000 bodů netto. Stabilizovat výkony jednotlivých poradců a rozloučit se s neperspektivními spolupracovníky. Zavést týdenní plány a zprávy. Dodržovat účast na poradách a školeních. Ideální stav: tvrdý k systému a přátelský k lidem. Pokud se tohle vše podaří, budu sám spokojen.

Lukáš Maňas



To je dobré téma, nad kterým pořád dumám. Již delší dobu přemýšlím nad tím, jak svoji práci obohatit. Rozhodně chci získat více znalostí o produktech. Po čem ale asi nejvíce

toužím, tak to je mít svoji vlastní skupinu lidí. Víím, že to není zrovna lehký úkol. Společnost ST Consult by se měla určitě rozšiřovat a k tomu bych chtěl přispět i já. Proto jsem plně rozhodnutý, že založím novou pobočku mimo Zlínský kraj. S vedením společnosti už jsme se o mém záměru bavili a mám od nich plnou podporu. Jsem plně přesvědčen, že to bude ten správný krok.

Monika Kubinová



V roce 2012 je mým cílem rozšířit svůj stávající tým a hlavně mít tým úspěšný. Dále chci neustále rozvíjet sama sebe, pracovat na sobě, pomáhat své skupině a usnadňovat jim tím práci. Samozřejmě očekávám stejný přístup od svých lidí, protože tohoto úspěchu můžeme dosáhnout pouze všichni společně. Tím zároveň i děkuji společnosti, která se o nás vzorně stará a dává nám k tomu potřebné podmínky. Těším se na další spolupráci v roce 2012!

Ing. Ivana Jelonková



Do konce roku 2012 chci vybudovat tým tří schopných lidí a dostat se v kariérovém plánu o dvě pozice výše.

Dalibor Kočí



Mým hlavním cílem je vyzdvihnout vlastní značky společně se značkou ST Consult. To je jeden z hlavních důvodů, proč jsem se rozhodl otevřít si vlastní kancelář v místě bydliště a dostat se tak ve svém okolí ještě více do povědomí lidí. Reklama je v podnikání základ úspěchu a na tom hodlám stavět i v roce letošním. Dalším cílem je budování mého obchodního týmu a sebezdokonalování se. V oblasti specializace – čerpání daňových úlev ve firmách – budu dál rozsévát sémě, ze kterého ať už dříve či o malinko později vyklíčí a následně vyrostou velké křížené úspěchy. Všechno má svůj čas, jak já říkám.

Vyzkoušejte si Finanční svobodu



Finanční svoboda představuje něco mezi hrou a výukovým kurzem.

Je navržena tak, aby se hráči dobře bavili a přitom se jim otevřel nový způsob myšlení. Zároveň nabízí možnost ověřit si své teoretické i praktické znalosti v oblasti finančního plánování. Hra je založena na tom, že se hráč jako finanční poradce stará o jednu českou rodinu. Během hry zjišťuje, co se s jejich majetkem stane za 5, 10, 20, 30 let. Také se dozví, zda umí rozlišovat dobré a špatné investiční příležitosti nebo jestli dokáže používat správné produkty v pravou chvíli. Ve hře si hráči ověří, jakým způsobem se dá zajistit dost peněz na prožití důstojné penze, jestli má smysl „utrácet“ peníze za pojištění, zda je lepší krátká nebo dlouhá hypotéka a mnoho dalších otázek z běžného života. Celá hra je založena na reálných datech. Ve hře se používají autentické produkty, které najdete na českém finančním trhu. Proto všechny zkušenosti získané ve hře můžete promítnout do reálného života. Finanční svoboda vám může pomoci i v oblasti strategického přemýšlení o vlastních financích.

A jak vlastně celá hra probíhá a co je jejím cílem? Cílem hry paradoxně není vyhrát nad svými kolegy – spoluhráči, nýbrž splnit svým klientům všechny jejich cíle. Každý hráč se stará o jinou rodinu s rozdílnými příjmy, výdaji a cíli a každému se stávají jiné životní události, na které musí rodina reagovat. Díky tomu se hráči obohacují o své myšlenky a zkušenosti navzájem. Hra začíná ve 30 letech klientů a končí jejich odchodem do penze. Během cca tří hodin tak prožije se „svými klienty“ 30 let jejich života. Během této doby musí zajistit, aby se klientům splnily

všechny cíle, které si na začátku stanovili. Po celou dobu jim také pomáhá řešit různé životní situace. Jako např.: narození dětí, povodeň, ztráta zaměstnání, výhra ve sportce, pád vlády, odvykací kúry, krach na burze, stěhování, volby, různé akční nabídky, jak naložit s dědictvím, do jaké míry je výhodné doplnit si vzdělání a mnoho dalších.

Co říct závěrem? Myslím, že nejlépe to shrnuli někteří kolegové, kteří už měli možnost si Finanční svobodu zahrát.

Co se mi na hře nejvíc líbilo?

Tomáš Králík: Především to, že hra byla zábavná, svižná a panuje soutěživá atmosféra. Současně i možnost pozorování, jak dopadnou různě nastavené strategie spoluhráčů.

Jan Caudr: Naprosto reálné události, které se v životě mohou kdykoli přihodit.

Roman Mikeščík: Velmi příjemné zpracování a originalita nastínění skutečného života.

Co pro mě bylo největším překvapením?

Jarmila Šestáková: Že mě průběh hry úplně pohltil.

Ing. Petr Fusek: Výborná hratelnost, vtažení do děje hry a navození pocitu reality.

O co mě hra obohatila?

Pavel Leško: O nový způsob myšlení.

Jan Caudr: Nutnost zamyslet se nad tím, co pro mě mají peníze udělat do budoucna.

Ing. Miroslav Leták: Skutečnost, že pojištění trvalých následků je „velmi“ důležité.

Co nového zavedu do své poradenské praxe?

Jarmila Šestáková: Budu víc myslet na zadní kolečka – nepředvídatelné situace.

Dušan Vráblík: Jako doposud – budu i nadále diverzifikovat rizika investování.

Ing. Petr Fusek: Ještě větší důraz na rizika – hlavně u mladých lidí.

Celkový dojem ze hry hodnotím číslem (stupnice 1–10):

Vladimír Dvořák: Určitě 10! Měli by ji hrát všichni naši klienti.

Vladimír Škrabal: 10 – supr, rozhodně mělo smysl si ji zahrát.

Autory hry jsou Karel Kořený a Jana Surovátková ze společnosti KFP (www.financnisvoboda.cz).

Ing. Tomáš Harkabuzík

Novinky z oblasti komunikace

Počátek roku 2012 přinesl v oblasti komunikace společnosti ST Consult celou řadu novinek. V první polovině ledna byl spuštěn **nový, vylepšený web** společnosti ST Consult (www.financniplanovani.cz). Web se vyznačuje především větší přehledností, umožňuje lepší orientaci na hlavní stránce a došlo též k posílení jeho obchodní funkce. Pro klienty nabízí ST Consult novinku v podobě **MINIwebu** – aplikace umožňující klientům nahlížet na svoje smlouvy a mít tak dokonalý přehled. Nejen klientům pak bude určen nový **el. newsletter**, prostřednictvím kterého budeme pravidelně poskytovat všem zájemcům srovnání produktů a informace o nových finančních produktech. K zlepšení komunikace mezi pobočkami pak jistě přispěje i nový **systém videokonferencí**.

Elektronický osobní finanční plán



Vážení kolegové a spolupracovníci. Dostal jsem opět možnost vás v novém čísle Estéčka krátce informovat o některých číslech a novinkách elektronického osobního finančního plánu. Od doby, kdy jsme poprvé spustili první verzi eOPF a kdy sledujeme statistiky, se mnohé v naší firmě změnilo. Změnilo se celkově naše poradenství. Je pro klienta jednodušší a profesionálnější. Spuštěním eOPF poradci získali další nástroj, který se podle odezvy mnoha z vás klientům velice líbí. Vám to kromě jednodušší prezentace řešení návrhu klientovi taky přineslo vyšší provize, a to vše jen za cenu toho, že se naučíte s eOPF

pracovat. To je posun, který mě velmi těší. A můžu s klidným srdcem říct, že to těší i naše vedení, které pevně stojí za tímto projektem, jenž nemá v ČR obdoby.

Ze statistik, uvedu několik čísel, která vypovídají za vše. Výsledky jsou počítány za období od srpna do konce roku, kdy toto sledujeme detailněji.

Počet přístupů do eOPF: 300/měsíc

Počet FA: 110/měsíc

Nárůst přístupů: o 270 %

Nárůst FA: o 360 %

Každým třetím přístupem do eOPF je vytvořena jedna finanční analýza.

V září roku 2011 byla spuštěna nová verze eOPF, která se vyznačuje hlavně novým grafickým designem, který kopíruje naše firemní webové stránky a stránky s tím spojené. K tomuto velkému zásahu do systému došlo z důvodu omezených možností staré verze. Nyní jsme na prahu nových možností, protože eOPF již nyní

dokáže komunikovat s centrálním FINem, kde jsou vedeny všechny smlouvy a detaily o klientech.

Na dalších novinkách, které se týkají této komunikace, nyní programátoři usilovně pracují, a proto nás v krátké době čeká mnoho dalších změn. Mezi ty nejdůležitější patří: přihlašování do eOPF po jednom zadání hesla, helpdesk, kompletní úprava finanční analýzy do grafického designu nové papírové verze analýzy, konkrétnější rozhodnutí klienta s doplněním a upomínkou na KLIK, náhled manažerů na analýzy konzultantů apod. To byl jen malý výčet novinek, ale v důsledku to jsou velké změny, které zaberou nemalý čas hlavně programátorům.

To je ve zkratce vše, s čím jsem vás chtěl nyní krátce seznámit a budu samozřejmě rád, pokud mi kdykoliv pomůžete jakýmkoliv nápadem tento systém rozšiřovat. Je to takové „naše společné“ miminko, dnes již trochu větší. A všichni si určitě přejeme, aby vyrostlo do zralé dospělosti.

Lukáš Paluzga

Zapojte se i vy do Finanční ligy!

Finanční liga je nový projekt společnosti ST Consult, jehož hlavním cílem je získat do našeho týmu nové spolupracovníky - hráče, kteří kladou důraz na férovost a vytrvalost. Snaha rozšiřovat tým ST Consult vychází ze vzrůstajícího zájmu ze strany klientů a veřejnosti o konzultantské služby v oblasti finančního plánování a také z potřeby zvyšovat kvalitu našich nabízených služeb.

Ptáte se, jakým způsobem Finanční liga funguje? Je to velmi jednoduché, stačí pouze, když si přes informační portál KLIK vyberete, koho chcete oslovit ke spolupráci. Všechno ostatní za vás udělá náš firemní systém a zaměstnanci oddělení back office. Vybranému člověku od vás přijde osobní dopis či e-mail, v němž je seznámen s tím, že rozšiřujeme pobočky ST Consult a hledáme nové spolupracovníky. Součástí dopisu je i odkaz na osobní internetovou stránku vašeho

potenciálního spolupracovníka, kde najde všechny důležité informace o naší firmě, systému práce, vzdělávání, možnostech kariérového růstu i odměňování. Stránky k projektu se mohou chlubit výborným grafickým designem, přehledností informací a propracovaností. V případě, že se potenciální uchazeč podívá na svoji osobní stránku, zaznačí se tato skutečnost do systému. Díky KLIKU si můžete zcela samostatně sledovat zájem jednotlivých oslovených uchazečů. Pokud zjistíte, že dopis osloveného zaujal, můžete ho kontaktovat a diskutovat s ním již podrobněji o pracovních možnostech a vzájemných představách.

Osobně spatřuji největší výhodu projektu Finanční liga v tom, že si jednoduchým klikem, z pohodlí kanceláře, vyberete, koho chcete oslovit a následně již kontaktujete jen případné zájemce, u kterých vaše nabídka vzbudí

díla zájem. O vše ostatní – administrativu spojenou s vytištěním dopisu a rozesláním, vygenerováním osobních webů apod. – se postarají již pracovníci back office a tím vám ušetří spoustu hodin vašeho drahocenného času.

Jak jsem se již zmínila, Finanční liga je jednoduchý a elegantní systém, díky němuž s námi začali trénovat noví hráči. Jsem přesvědčena, že i díky němu se náš tým v brzké době ještě rozšíří o další nové spolupracovníky, s kterými dosáhneme dalších skvělých výsledků.

Mgr. Zuzana Bernatíková





Nové reklamní předměty

V druhé polovině roku 2011 došlo v oblasti reklamních předmětů k několika změnám. Významnou novinkou, která pomohla zjednodušit přístup konzultantů a manažerů společnosti ST Consult k nabídce firemních reklamních předmětů, bylo spuštění nového on-line katalogu. Tento katalog naleznou všichni konzultanti a manažeři firmy na KLIKU v sekci ST Consult. Katalog vznikl na základě návrhů a připomínek vás – spolupracovníků firmy – a oproti papírové verzi má celou řadu výhod,

k nimž především patří:

» Aktualnost nabídky – zájemci vidí ihned dostupnost jednotlivých reklamních předmětů.

» Zjednodušení objednání – součástí katalogu je i objednávkový formulář, který umožňuje rychlé objednání požadovaných reklamních předmětů.

» Úspora tisku – není nutné si katalog opakovaně tisknout.

» Úspora času – dvěma kliky se dá dostat k aktuálním informacím.

Za poslední půlrok se nabídka reklamních předmětů rozšířila o celou řadu

novinek – termosku, metr, tričko, stolní kalendář, krbový zapalovač, hrnek, papírovou tašku, igelitovou tašku, samolepku na víno... Také na první polovinu roku 2012 plánujeme nákup některých vybraných reklamních předmětů. Pokud budete mít návrh, o co by bylo vhodné nabídku rozšířit, neváhejte a své návrhy pošlete na e-mail: hrabovsky@stconsult.cz.



SOUTĚŽE

VOLVO 2011 výherci za období



26. 9.–9. 10. Marek Grünfeld
10. 10.–23. 10. Ing. Miroslav Leták
24. 10.–6. 11. Ing. Petr Fusek
7. 11.–20. 11. Ing. Petr Fusek
21. 11.–4. 12. Pavel Leško
5. 12.–18. 12. Elen Rašková
19. 1.–1. 1. 2012 Tomáš Králík
2. 1.–15. 1. 2012 Pavel Leško

Výherci soutěže Hraj a vyhrávej

Během narozeninových oslav na Buchlově došlo i na losování výherců soutěže Hraj a vyhrávej, kterou pro své klienty organizovala společnost ST Consult. Celkem bylo rozděleno pět cen. Hlavní cenu digitální fotoaparát získal pan Martin Škára, mobilní telefon pak paní Markéta Soukupová a pan

Jan Štigler, Petr Jankových a Zbyněk Trnavský. Všem výhercům gratulujeme. Od 1. 9. do 31. 3. 2012 pořádá společnost ST Consult další kolo soutěže Hraj a vyhrávej. Tentokrát se bude soutěžit o notebook a mobilní telefony.



Soutěž Pojistí a vyhraj

Soutěž Pojistí a vyhraj má své vítěze! Celkem se prvního kola soutěže zúčastnilo 1440 soutěžících a k slavnostnímu vylosování cen došlo během narozeninových oslav společnosti ST Consult v sobotu 10. 9. na Buchlově.

Výsledky:

1. cena: zájezd od CK Fischer v hodnotě 14 000 Kč dle vlastního výběru - [Martin Zimčík](#)

2. cena: LCD TV LG - [Karel Malovaný](#)

3. cena: fotoaparát Canon - [Stanislav Zajíc](#)

4. cena: mobilní telefon Sony Ericsson Xperia X8 - [Tomáš Zimčík](#)

5. cena: mobilní telefon LG - [Marek Ryška](#)

Celkový přehled všech výherců (celkem se rozdalo 200 cen) naleznete na www.pojistiavyhraj.cz. Zapojte se do druhého kola soutěže, které probíhá od 15. 10. do 15. 4. 2012!

Lyžování s PČS v Rakousku

V měsících září až prosinec připravila Pojišťovna České spořitelny pro konzultanty a manažery soutěž o dvou-denní lyžařský pobyt v rakouských Alpách. Zájezd se uskuteční koncem ledna, kdy sedm nejlepších konzultantů a tři manažeři dostanou možnost si užít zasněžených strání lyžařského střediska Semmering.

Jsou jimi manažeři: Monika Kubinová, Veronika Caudrová, Tomáš Pavlica; konzultanti: Pavel Mikeska, Josef Gregor, Jan Kadlček, Petr Šedivý, Pavel Leško, Antonín Náhlík a Jan Caudr..

Rakousko – Pavel Mikeska

Rakousko je v České republice známé především jako země, kam jezdí Češi hlavně během zimního období za zimními radovánkami v podobě lyžování či snowboardingu. Z průzkumů cestovních agentur, které proběhly v poslední době, ale také vyplývá, že si zemi našich jižních sousedů vybírá stále větší a větší množství Čechů i jako místo pro strávení letní dovolené. Proto jsme se rozhodli i my vyzkoušet rakouské Alpy v létě a vydali jsme se na týden během letních prázdnin 2011 s celou rodinou do malého, klidného městečka Saalfelden, které se nachází na pomezí Zell am See a nejnámější oblasti lyžování Skicircus Saalbach-Hinterglemm (více než

200 km sjezdovek). Ubytování jsme byli ve stylovém hotelu ze 16. stol. s názvem Hindenburg. Celou dovolenou jsme pojali v duchu pěší turistiky. Řekl bych, že velkou výhodou jsou pro rodiny s dětmi všudypřítomné lanovky (letní skipasy jsou většinou v ceně ubytování), které vás vyvezou pohodlně až na hřebeny hor (cca 1700–1900 m n. m.), např. v Leogangu spousta lidí využívá lanovku pro sjezdy na horských kolech po upravených trasách z vrcholu Asitz (1914 m n. m.) s převýšením cca 900 m. Přímou na hřebenech hor se pak nachází spousta atrakcí a tematických parků pro děti. Velkým zážitkem pro ně bylo např. pečení chleba či vodní svět, kde si

mohli ověřit nejrůznější fyzikální jevy. Kromě hřebenových túr jsme navštívili v Taxenbachu propast Kitzlochklamm s úchvatnými vodopády, v blízkosti Leogangu podzemní štoly ze 16. století a přímo v Saalfeldenu nejdelší bobovou dráhu v Rakousku (1,6 km). Jako relax jsme také otestovali místní koupaliště. Přiznám se, že je to zvláštní pocit, ležet na hladině a pozorovat v létě částečně zasněžené vrcholy hor. Naši nejtěžší zkouškou však byl výstup na náhorní plošinu, tzv. kamenné moře (Steinernes Meer) ve výšce cca 2400 m n. m., kdy to chtěli někteří členové rodiny vzdát, ale nakonec všichni výstup zvládli. Odměnou nám pak byl úchvatný pohled na okolní krajinu a občerstvení na horské chatě, kde k mému úžasu byla cenová hladina stejná jako v údolí, tj. bez vysokohorské příirážky! Naplánováno bylo samozřejmě daleko více míst, které jsme chtěli poznat. Bohužel našim největším nepřítelem byl čas, týden utekl jako voda, a tak nás do příští návštěvy ještě čeká Zell am See, Kaprun, Maria Alm a mnoho dalších míst. Neváhejte a ochutnejte i v Rakousku v létě, budete příjemně překvapeni!



Vstup do podzemní štoly u Leogangu



Vodopády v Kitzlochklammu



Náročný výstup na jeden z vrcholů kamenného moře



Panorama kamenného moře (Steinernes Meer) - foceno z městečka Saalfelden



Jezero na vrcholu Asitz (1914 m n. m.)

Pojistěte si u nás auto a vyhrajte zájezd do zahraničí



15. 10. 2011 – 15. 4. 2012

WWW.POJISTIHAVYHRAJ.CZ

Estéčko, čtvrtletník společnosti ST Consult, s. r. o.

Vydavatel: ST Consult, s. r. o., Přívozká 899/22, 702 00 Ostrava, e-mail: redakce@stconsult.cz

Redakční rada: J. Trávníček, O. Trávníčková, M. Štverák, D. Hrabovský, Z. Bernatíková

Grafická úprava: P. Tichoň | Sazba: O. Koutný | Tisk: NP Agentura

financniplanovani.cz 